GoldService
Négoce responsable de métaux précieux – 1895

Maison Suisse experte du négoce de métaux précieux depuis 1895, Gold Service conseille et accompagne ses clients dans l'achat et la vente d'or, à travers un **réseau de 26 agences** implantées en Suisse et en France.

Pour accompagner son développement et ses ambitions,
Gold Service recherche un(e) Conseiller(e) Clientèle Achat et Vente de métaux précieux, pour son centre commercial à Berne.

Vous avez envie de rejoindre une belle aventure dans une structure à taille humaine et qui se transforme ?
Vous aimez les challenges ?
Vous avez le sens de l'écoute et de la relation client ?

Cette annonce est pour vous !

Votre mission :

- Assurer l'accueil, le conseil et le suivi de la clientèle ;
- Contrôler et analyser les bijoux, lingots, pièces, montres et tous les métaux précieux ;
- Conseiller les clients en stratégie d'investissement et placement dans les métaux précieux ;
- Gérer les tâches administratives liées au fonctionnement de l'agence ;
- Augmenter le chiffre d'affaires de l'agence par le développement du portefeuille client existant.

Nous vous proposons :

- Une expérience enrichissante dans une entreprise attachée à ses valeurs ;
- Une grande diversité des missions et des opportunités de collaboration avec nos agences en Suisse ;
- Une formation dans le domaine des métaux précieux ;
- Une rémunération comprenant salaire fixe + diverses primes.

GoldService
Négoce responsable de métaux précieux – 1895

Ce poste est fait pour vous si vous avez ces compétences… :

- Vous bénéficiez d'une formation dans la vente, le commerce, l'horlogerie ou la bijouterie ;
- Vous avez une bonne maîtrise des outils informatiques usuels (Word, Excel, Outlook, ERP) ;
- Vous maîtrisez l'allemand, ainsi que l'anglais ou le français.

Une expérience dans le secteur des métaux précieux serait un atout.
Votre casier judiciaire est vierge et sans poursuites.

… Et si vous vous retrouvez dans ces traits de personnalité :

- Vous avec un excellent relationnel et savez travailler en autonomie ;
- Vous avez un bon sens commercial ;
- Vous êtes rigoureux(se) et à l'aise avec les chiffres ;
- Vous avez l'esprit d'initiative et êtes force de propositions.

Intéressé(e), motivé(e) ? Venez révéler l'or dans toutes ses valeurs avec nous et postulez !

Eléments contractuels :

- Type d'emploi : contrat à durée indéterminée.
- Date de prise de fonction : février 2024.
- Poste basé à Berne.
- Jours d'ouverture de l'agence : du lundi au samedi.
- Taux d'occupation concernant le poste : 50 à 100% – A définir avec le candidat.
- Programmation : travail en journée.
- Salaire : selon le profil du candidat.